

Für unseren Standort in Hannover sucht die **comNET GmbH** ab sofort einen

JUNIOR ACCOUNT MANAGER (W/M)

comNET | haus 12 ist ein Spezialist für IP-Kommunikation und konvergente Netzwerklösungen und garantiert qualifizierte Arbeit im Bereich LAN, Wireless, WAN, Voice- und Video over IP, Security und Unified-Computing. In 25 Jahren hat sich das Unternehmen durch seine Kompetenz eine erfolgreiche Position am Markt erarbeitet und spielt eine entscheidende Rolle in der vernetzten Kommunikation. Dabei bedient es sowohl Großkunden als auch kleine und mittelständische Betriebe. **comNET** arbeitet herstellerrunabhängig. Durch eine flexible Kooperation mit erstklassigen Anbietern gewährleistet es optimale Technologie und hochwertige Produkte. Bereits seit 2003 ist comNET ein Ausbildungsbetrieb. Junge Leute, darunter auch Studenten im dualen Studium, erhalten eine fundierte kaufmännische und technische Schulung.

2011 gründete **comNET** die **haus 12**-Partnerschaft, aus der die gleichnamige Marke hervorging. Wissen und Angebot vereinen sich in ihr zu einem umfassenden, dichten Spektrum an IT-Lösungen. Um der Nachfrage nach professionellen IT-Schulungen gerecht zu werden und einen sicheren und lokalen Cloud-Dienst zur Verfügung zu stellen, entstanden 2016 die **haus 12 akademie** und die **haus 12 cloud**. Das Unternehmen, mit Hauptsitz in Hannover, hat Niederlassungen in Hamburg, Bremen, Frankfurt, Gelsenkirchen und München.

Folgende Tätigkeiten gehören zu Ihren Aufgaben:

- Der aktive Vertrieb unserer Dienstleistungen und Produkte
- Die Definition neuer Kundenfelder in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und Geschäftsführung
- Die selbstständige Akquise und Betreuung von Kunden
- Unterstützung bei der Planung und Umsetzung kundenbezogener Marketingaktivitäten und Events
- Die eigenverantwortliche Kommunikation mit den geschäftsinernen Bereichen Technik und Pre-Sales, Vertriebsinnendienst, Business Development und Marketing
- Detailliertes Sales-Reporting und sorgfältige Dokumentation der eigenen Projektverläufe für die Vertriebsleitung und Geschäftsführung

Ihre Voraussetzungen:

- Erste Erfahrung in Kundengewinnung und Kundenführung
- Optimalerweise Erfahrung im IT-Projektgeschäft
- Reisebereitschaft und Flexibilität
- Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Englischkenntnisse in Word und Schrift

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an Christian Gauger

comNET GmbH · Wöhlerstraße 42 · 30163 Hannover
Telefon: 0511 · 35 86 50 · Fax: 0511 · 35 86 530
hr@comnetgmbh.com